



**SALÓN NÁUTICO**

**Subvención en otras comunidades**

■ La Asociación Nacional de Empresas Náuticas (ANEN) espera que la subvención de la Generalitat del 30% en el impuesto de matriculación pueda llegar a otras comunidades. El director general de ANEN, Alejandro Landaluze, explicó que la ayuda, previsiblemente, se acabará aplicando a las embarcaciones cuyo propietario tenga también residencia fiscal en Catalunya.



**ALTOS ENCUENTROS EN EL VILLAGE**

El presidente del Salón Náutico Internacional de Barcelona, Luis Conde, hizo ayer de anfitrión en una nueva comida en el Village flotante, a la que asistieron, entre otros, directivos catalanes como Mar Raventós (Codorniu), Ferran Soriano (Spanair), Juan Llopert (Grupo Zeta), Javier Ferrero (Nutrexpa), Josep Mateu (RACC y FemCat), Albert Esteve (Esteve SA) y Jordi Morral (Europastry).

**ADIN pone en marcha Nuatics.cat**

■ La Asociación de Industrias, Comercio y Servicios Náuticos (ADIN) presentó ayer Nuatics.cat, un portal que agrupa toda la información sobre instalaciones, servicios, actividades y deportes náuticos en Catalunya. La plataforma tiene como objetivo potenciar el turismo náutico y acercar también de forma ágil y fácil la náutica a la ciudadanía con su amplia base de datos.

**RAÚL MONTILLA**  
L'Hospitalet

**C**ómoda, estable, rápida. Son tres características que suelen aparecer en la definición de una embarcación semirrígida. Conocida es la frase también de que si no se puede salir al mar con una de ellas, o con una neumática, no se puede salir con nada. Pero a estas virtudes ahora se puede suman otras: La elegancia y el lujo. Y es que, las semirrígidas se han reinventado, ya las hay con lavabos químicos o marinos, con habitáculos para poder guardar bicicletas o, incluso, con amplios camarotes, lujosos aseos y cómodas cocinas. Un concepto diferente, nada que ver -o casi nada- con lo que eran y que gana adeptos. Entre ellos, los amantes a la velocidad. Sufren la crisis, pero menos.

“Son embarcaciones indicadas para todo el mundo, son prácticas, seguras y está creciendo mucho el sector de los amantes de la velocidad. Pesan poco, se pueden colocar buenos motores y con la quilla en V planean mejor sobre el agua”, asegura Rafael Ferro, comercial de Neuvisa. Todavía sus principales demandantes son los aficionados a la pesca submarina y al buceo, pero el incremento de esloras -ya hay marcas que fabrican de hasta 20 metros- hace que el público objetivo aumente, como lo hacen exponencialmente los equipamientos. “Puedes elegir todo tipo de complementos, consolas, asientos... El cliente la adapta a sus necesidades, también la de 2,40 metros que cues-

Las embarcaciones semirrígidas se reinventan y se convierten en barcos exclusivos con todo tipo de equipamientos y comodidades

**Lujo entre flotadores**



La imponente Kardis 12 Nirvana es una semirrígida de 12 metros de eslora que cuesta 195.000 euros

ta 1.200 euros”, prosigue Ferro. “Hay mucho cliente que busca una embarcación diferente, exclusiva y una semirrígida es algo que no es habitual y menos las que hay ahora... Más que una evolución es un cambio de concep-

to”, manifiesta Toni Palau, comercial de Náutica Ereso, distribuidores en exclusiva de Kardis en España. Lo afirma delante de la Kardis 12 Nirvana, una 12 metros de eslora. Su precio 195.000 euros. Con cocina en la cubierta,

con amplios solariums, con una amplia cocina y lavabo en la cabina, con un gran camarote y con motores Yamaha F350, considerados unos de los motores más potentes del mundo, que dan a la embarcación una velocidad de

42 nudos. La misma náutica comercializa también otras esloras de la misma marca en el salón, por debajo de los 100.000 euros. “Estamos vendiendo mucho para el alquiler, pero también a clientes que quieren otro concepto. Una semirrígida en la que poder hacer noche cómodamente... Y sigue con todo lo bueno de este tipo de embarcaciones, su estabilidad y su seguridad. Si un barco rígido tiene una fuga mejor pedir ayuda. Una embarcación de éstas si se rompe un flotador, dispone de otros que le permiten navegar”, continúa Palau.

Lujo. Y amantes de la velocidad. “Hemos adquirido la marca Sea Hawk para llegar a ese seg-

**Este tipo de embarcaciones dispone ahora de lavabos químicos y de amplios camarotes**

mento del público”, explica el director general de Zodiac, Narcís Cadavid, delante de la semirrígida, 6,98 metros de eslora, con un motor de 350 CV -lavabo químico- y un precio de 37.120 euros. Da entre 50 y 55 nudos. “Velocidad y seguridad propia de las embarcaciones semirrígidas”, añade este veterano del sector náutico. Zodiac también presenta en el salón su N-ZO, la primera cabinada de la empresa líder en neumáticas y semirrígidas destinada a toda la familia y por un precio que se sitúa en los 60.000 euros.●